



DS-C (BI-)SOLUTIONS

EFFEKTIVES MANAGEMENT FÜR EINE BESSERE POTENTIALAUSSCHÖPFUNG

Contents:

Internal Process Simulation 02 - 05

- DURCH REVOLUTIONÄRE BI-SIMULATIONSVERFAHREN
DEFIZITE IN DEN PROZESSABLÄUFEN ERUIEREN





DS-C (BI-)REVOLUTION

DURCH REVOLUTIONÄRE BI-SIMULATIONSVERFAHREN DEFIZITE IN DEN PROZESSABLÄUFEN ERUIEREN



Sehr geehrtes Management.

Auf der Grundlage unserer empirischen Studien werden die vielfach in deutschen Unternehmen implementierten eindimensional-, monoinstrumentalen Assessment-Tools (Isolated-Applications) in keiner Art und Weise dem von Ihnen gesetzten adäquaten Anspruch gerecht, qualifizierte Analyseergebnisse (Key-Figures & Ratios) zu generieren, um nebst [Process-Management](#) (Meta-Prozesse) Optionen eines opportunen [Business \(Re-\)Engineerings](#) eruieren zu können.

Die [DAVID SEIDEL-CONSULTING GROUP](#) bietet Ihnen via BI-Simulationsverfahren / Worst Case Scenario (hierarchisch- partitionierte Prozessanalyse) einen einmaligen Service, vorab angeführte Defizite, sowohl die Strategieentscheidung(en) als auch die internen Prozessabläufe betreffend – auf der Basis prioritätsspezifischer Indizes ([AHP_plus Matrix](#)) – darzustellen.

Die [AHP_plus Matrix](#) ist als mehrdimensional-/multiinstrumentales (BI-)Assessment-Tool weltweit auf allen Ebenen einer u. a. Matrix-/Tensor-Organisation ([dispositiv-](#), [derivativ positiv-](#), [originär dispositive Instanz\[en\]](#)) implementierbar.

Des Weiteren können Sie mit einem unserer Consultants, neben den typischen [betriebswirtschaftlichen Kernfragen](#), alle Facetten Ihrer kernkompetenz-/branchenspezifischen Alternativen erörtern.



Defizitäre Prozesse verursachen horrenden Kosten und wirken sich somit negativ auf Ihr Betriebsergebnis aus.

Mit Bezug auf unsere [Expertise](#) empfiehlt sich ein persönlicher **Gesprächstermin**, um den gegebenen Effektivitäts- sowie Produktivitätsgrad Ihrer Corporation exorbitant zu steigern, ferner die in diesem Kontext zu konstatierenden Kosten zeitnah signifikant zu senken. Being & time!

Wir helfen Ihnen bei der Realisierung Ihrer profitorientierten Unternehmensziele (Marktstellungs-/Macht- & Prestige-/Rentabilitäts- [Betriebsergebnis | EBIT | EGT]/Finanz- & soziale Ziele).

Additive Informationen zum Schwerpunkt: Business Intelligence, Advanced Analytics
([Explanation](#))

- [Procurement & Transport \(P&T\) / International Strategic Sourcing \(ISS\)](#) (Example)
- [International Market Research](#)
- [Capital Market Analysis](#)
- [Human Capital Development \(Evaluation of Achievement Potential\)](#) /
Leistungspotentialerhebung/-analyse/-evaluierung (Example)

Die Konkretisierung unserer Beratungsleistungen – auf Ihre branchenspezifischen Unternehmensziele bezogen (u. a. originär dispositive Instanz: Materialbeschaffung [[signifikante Beschaffungskostenreduktion](#)], [[Markt](#)]-[Forschung/Entwicklung](#) [[Produktpolitik](#)], Transformationsprozess [[Produktivitätssteigerung](#) mittels revolutionären [BI-Lösungen aus unserem Hause](#) – Example], Absatzmarketing [[morphologische Erwägungen](#)] und [internes Rechnungswesen](#)) – erfolgt in einem persönlichen Gespräch mit einem unserer Experten.

Nebst Process-Management sind wir in der Lage Ihre Prozessabläufe, mittels [Business \(Re-\)Engineering](#), zu revolutionieren.

Im Fokus steht die Realisierung Ihrer profitorientierten Unternehmensziele (Umsatzrentabilitätssteigerung/Kapitalumschlagmaximierung).

Via [Links](#) ([Branchenexpertise](#) | [Portfolio/Sitemap](#) | [Kernkompetenzüberblick](#) | [Kernfragen/Services](#) | [BI-Lösungen](#) [[Erläuterung](#) & Example] | [Publikationen/Empirische Studien](#), [Leserbewertung\[en\]](#) | [Seminare](#)), auf unsere Website, finden Sie weitere Informationen zu den Kernkompetenzen/Service-Leistungen der [DAVID SEIDEL-CONSULTING GROUP](#).

Sie können selbstverständlich auch direkt einen Gesprächstermin (per [E-mail](#) sowie [telefonisch](#)) mit einem unserer Branchenexperten vereinbaren.



Warum wir für Ihr Unternehmen genau der richtige Ansprechpartner sind?

Die DAVID SEIDEL-CONSULTING GROUP ist eine der **weltweit führenden interdisziplinären Unternehmens- und Strategieberatungen** in den Gefilden der marketingstrategischen Optionen, des General-Managements sowie dem internen- und externen Rechnungswesen.

Bereits **seit 1997** betreiben unsere **auf** mittlerweile **allen fünf Kontinenten agierenden Berater (über 200 Kapazitäten von internationaler Reputation)** **erfolgreich branchenübergreifendes Project-Management/ Business (Re-)Engineering in renommierten Unternehmen** und konnten sich dadurch einen **exzellenten Ruf** – u. a. in den Branchen der Automobil-, Pharma- sowie der (Non-)Food-Industrie¹ – erarbeiten.

Elementarer Erfolgsfaktor:

Langjährige akademische Berufserfahrung/Branchenexpertise auf internationalem Parkett.

Bis dato wurden von uns interdisziplinär **über 2.200 Projekte**, bei überwiegend multinationalen Gesellschaften (Blue Chip Companies/Global Player), erfolgreich realisiert.

Die für unsere Klienten **auf dem gesamten Globus realisierten Unternehmensziele** sind bezeichnend für die Branchenexpertise unserer Consultants.

Zu unseren Klienten gehören sowohl Klein-, mittelständische- als auch Grossunternehmen (**Client Reviews**).

Vereinbaren Sie einen völlig unverbindlichen Gesprächstermin mit einem unserer TOP-Berater.

Wir verfügen über die notwendige Expertise (Know-how) Sie bei der Realisierung Ihrer profitorientierten Unternehmensziele vollumfänglich zu unterstützen.

Vermeiden Sie totes Kapital; nutzen Sie Ihr Potential.

DS-C generiert, durch Synergismus sowie primär- und sekundäre (Finanz-) Marktforschung, branchenprägende Trends.

Wenn Sie ergänzendes Informationsmaterial zu unseren Seminar-/Schulungs-/Literaturangeboten² wünschen, können Sie uns jederzeit per E-mail sowie telefonisch kontaktieren.

Auf unserer Website finden Sie detaillierte Erläuterungen zu den Kernkompetenzen/Service-Leistungen der DAVID SEIDEL-CONSULTING GROUP.

Vertrauen Sie dem Branchenprimus!

¹ Branchen/Industries: Pharmaceutical Industry & HealthCare | Consumer & Retail / (Non-)Food Industry | Automotive Industry | Financial Institutions | Global Energy & Materials | Travel, Transport & Logistics.

² [Hauseigene Fachliteratur / Empirische Studien](#)



Wir stehen Ihnen mit Rat und Tat zur Verfügung, denn Ihr Anliegen ist unsere Berufung.

Unser Team freut sich von Ihnen zu hören und wünscht noch einen erfolgreichen Tag.

Mit herzlichen Grüßen

DAVID SEIDEL-CONSULTING GROUP

DIPL.-KFM. D. SEIDEL

PRESIDENT & CEO

Anlage(n):

⇒ ---



– Business Keywords / Kernkompetenzüberblick:

I. Marktforschung: Methoden der Datenerhebung (primär/sekundär); Gegenstandsbereiche der Datenauswertung (Zielgruppenanalyse, Konkurrenzanalyse, Analyse der Marktentwicklung) | **II. Synergiepotentialeruiierung/-analyse:** Potentialausschöpfungsmethoden/-techniken; Produktivitätssteigerung (operatives Geschäft) mittels Ressourcen-Kopplung (Bündelung der Faktorgrossen); Fixkostendegression (Kostenreduktion) | **III. Portfolio-Analyse:** Strategische Produktplanung; Risikobewertung diversifizierter Anlageportfolios | **IV. Synergienutzungsgraderuierung:** Produkt-Markt-Matrix / Marktfeldstrategie / Marketingstrategische Stossrichtung: Von der Marktdurchdringung/-entwicklung, Produktentwicklung bis hin zur lateralen Diversifikation | **V. Marktstimulierungsstrategie:** Preispolitische Erwägungen | **VI. Marktparzellierungsstrategie:** Segmentierungsanalytische Erwägungen | **VII. Marktarealstrategie:** Arealfaktorerwägungen | **VIII. Beschaffungslogistik** (International Strategic Sourcing / Process-Sourcing / Total Cost of Ownership [TCO]): Von der Materialbeschaffung bis zur -entsorgung; Vollkostenrechnung | **IX. Distributionslogistik** (Supply Chain Management/-Sourcing): Versorgungsketten-Management – Logistik; Lagerung; Transporte; Lieferzeiten | **X. Akquisitorisches Potential:** Public Relations; Services; Werbung (Product Placement / Merchandising / Point of Sale); additive Produkteigenschaften. Hieraus zu generieren: (Neu-)Kundenakquisition/-bindung | **XI. Personal-Management/-Rekrutierung / Leistungspotentialevaluierung:** Analyse der Teilnehmer- und Team-Dynamik | **XII. Internes Rechnungswesen:** Kosten-/Leistungsrechnung, Investitions-/Finanzierungsrechnung (statisch-/dynamische Erwägungen); Generierung liquider Mittel | **XIII. Industrial Law:** Individual-/Kollektivarbeitsrecht.

